



Avec près de 23,000 collaborateurs dans plus de 30 pays, **Hewitt**, cabinet de conseil en management des ressources humaines et risques financiers associés, accompagne ses clients dans l'atteinte de leurs objectifs business. En France, **Hewitt** compte une centaine de collaborateurs dans son bureau de Levallois-Perret. Pour renforcer nos équipes, nous recrutons un(e) :

Attaché(e) Commercial(e)

Rattaché(e) au Responsable de l'activité « Investment Consulting », vous serez en charge de développer le business auprès des clients par des activités de prospection et de qualification des besoins Clients, de prise de rendez-vous commerciaux tout en assurant un reporting commercial mensuel.

En tant que professionnel des marchés financiers et de la gestion d'actifs à destination des institutionnels et des entreprises (épargne retraite, épargne salariale,...), vous êtes capable d'identifier les cibles et les bons interlocuteurs (responsables financiers d'entreprise, responsables épargne salariale,...)

Profil :

- ▣ De formation commerciale, vous justifiez d'une expérience significative de 3/4 ans minimum en prospection et prise de rendez-vous dans le domaine de la finance.
- ▣ Vous maîtrisez les aspects propres au marché financier et à la gestion d'actifs à destination des institutionnels et des entreprises (épargne retraite, épargne salariale, trésorerie,...)
- ▣ Vous avez un tempérament de développeur d'affaires.
- ▣ Autonome avec le sens du service et un esprit d'équipe, vous maîtrisez les techniques de vente et aimez le challenge.
- ▣ Maîtrise du Pack Office impératif et anglais souhaité.

Envoyez votre candidature (CV et lettre de motivation) S/réf AttCo à france_recruitment@hewitt.com